



# ETHIQUABLE

**Commercial/ Chef de secteur GMS (H/F)**  
**Itinérant dpt 13-20**  
**Basé idéalement proche de Marseille**  
*CDI – à pourvoir courant juin*

**Résumé SCOP ETHIQUABLE :**

---

Vous recherchez un poste de commercial GMS qui a du sens ?  
Vous souhaitez intégrer une équipe à taille humaine animée par des valeurs coopératives fortes ?

ETHIQUABLE défend depuis 2003 un commerce équitable engagé sur l'agriculture paysanne. Avec près de 20 millions de produits équitables et bio commercialisés en GMS en 2020, ETHIQUABLE démontre que son modèle innovant et unique en grande surface fait la différence pour plus de 70 organisations de producteurs en France et à travers le monde.

ETHIQUABLE est une SCOP de plus de 160 salariés. Son équipe commerciale est répartie sur tout le territoire National.

Prêt à nous rejoindre pour relever le défi d'une consommation responsable accessible à tous ?

Commercial/ Chef de secteur GMS (H/F)

En CDI

Poste à pourvoir immédiatement

Merci de faire parvenir CV + lettre de motivation

À Alain Gourdant [agourdant@ethiquable.coop](mailto:agourdant@ethiquable.coop) Assia Petrova [a@ethiquable.coop](mailto:a@ethiquable.coop)

**Résumé du poste :**

---

Vous êtes le/la véritable ambassadeur(rice) de notre SCOP auprès des points de vente. Vous êtes pleinement responsable de votre secteur et d'un portefeuille d'hypermarchés et de supermarchés que vous développez par vos négociations et une présence terrain très active. Vous faites partie d'une équipe de chefs de secteur avec lesquels vous échangez les bonnes pratiques. Vous bénéficiez d'une formation continue pour améliorer vos techniques d'approches commerciales et intégrer notre outil de gestion client.

Itinérant, vous êtes rattaché(e) au siège situé à Fleurance dans le Gers et travailler en collaboration avec le responsable régional des ventes.

Votre secteur s'étend sur les départements 13 et 20 (Corse Nord et Sud).

Vous êtes idéalement basé(e) idéalement à Marseille.

### **Missions :**

---

- Vous développez et fidélisez un portefeuille de clients essentiellement GMS.
- Vous construisez une relation durable avec vos clients à qui vous apportez conseil et expertise, notamment dans leurs choix d'assortiments et d'implantations
- Vous optimisez la visibilité des produits
- Vous assurez la prospection de points de vente stratégiques
- Vous remontez les informations et recommandez des actions correctives
- Vous participez à la sensibilisation au commerce équitable et à l'agriculture biologique

### **Votre profil :**

---

Nous recherchons un(e) candidat(e) ayant un véritable tempérament commercial et justifiant d'une première expérience d'au moins deux ans en tant que chef de secteur auprès de la GMS.

Rigoureux(se), autonome, doté(e) d'un goût pour le terrain, vous souhaitez intégrer une entreprise en plein développement avec une culture citoyenne et solidaire.

Votre investissement associé à vos qualités relationnelles sont des atouts pour ce poste.

Permis B indispensable.

### **Conditions :**

---

Contrat à Durée Indéterminée ; Salaire Fixe + variable et 13<sup>ème</sup> mois ; vous bénéficiez des avantages liés à votre fonction : véhicule de fonction, téléphone portable, ordinateur, remboursement de frais professionnels. Vous bénéficiez également des avantages collectifs de notre SCOP : mutuelle complémentaire payée à 99% par l'entreprise, accords d'intéressement et de participation, invitation au sociétariat après 2 ans dans l'entreprise.